

 QUESTIONNAIRE • PERFORMANCE COMMERCIALE & PITCH

Vos commerciaux maîtrisent-ils vraiment leur pitch ?

Cinq questions pour évaluer la performance de votre équipe commerciale en situation réelle. Discours, écoute, objections, closing, mesure. Score visuel immédiat + diagnostic complet par email.

● 5 questions

● 3 minutes

● Résultat immédiat

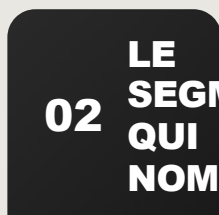
● Analyse par email

 CE QUE CE TEST VOUS APPORTE

Quelques minutes pour voir la performance réelle de votre équipe.



Vous voyez la performance réelle de vos commerciaux — pas



Équipe pro, En progression, En dent de scie, En mode réactif :



Le diagnostic complet (8 pages) livré par email : axes de progression,

celle
qu'on
raconte
en
réunion,
mais
celle
qu'on
observe
en RDV.

vous
savez où
vous en
êtes
vraiment.

plan 30
jours,
méthode
d'évaluation
continue.

LE TEST EN 5 QUESTIONS

Cinq questions. Le miroir de votre équipe commerciale.

Un bon commercial, c'est 30% de talent, 70% de méthode. Le talent, ça ne se corrige pas. La méthode, ça se transmet. La question est : quelle est la part de méthode dans votre équipe aujourd'hui ?

Je commence le test →

Sans engagement · Aucun email requis pour le résultat freemium

L'ANALYSE COMPLETE (8 PAGES)

Recevez votre diagnostic pitch commercial complet (8 pages)

Le test est gratuit. Le diagnostic complet évalue votre équipe sur 5 dimensions clés et propose un plan d'amélioration concret. Livré par email.

EVALUATION 5 DIMENSIONS

Pitch, écoute, objections, closing, mesure. Note de maturité pour chaque dimension, avec exemples concrets.

02 AXES DE PROGRESSION

Les 2-3 dimensions qui plombent votre performance commerciale, et comment les muscler en 30 jours.

PLAN DE FORMATION

Programme mensuel d'entraînement : thèmes, durée, format, indicateurs de progression.

04 GRILLE D'EVALUATION

Modèle pour évaluer vos commerciaux en situation réelle (RDV filmé, mise en situation, etc.) avec critères objectifs.

20+

ANS DE
TERRAIN

200+

DIAGNOSTICS
POSÉS

0

FILLER
CORPORATE

100%

PERSONNALISÉ

Un test, c'est un premier miroir. Une analyse complète, c'est le plan d'action.

Si vous voulez aller au-delà du score, le formulaire est juste au-dessus. Sinon, vous pouvez aussi :

[Faire un diagnostic](#)

[Échanger avec Christophe →](#)



Conseil, création et
activation des marques
qui veulent avancer.

LE SITE

[Accueil](#)

[L'agence](#)

[Nos solutions](#)

[Nos outils](#)

[Actualité](#)

[Contact](#)

CONTACT DIRECT

christophe@cprint-communication.com

06 50 19 17 26

256 chemin du Bigout
69210 Éveux
France