

Le
diagnostic
complet
(10
pages)
livré par

l'objection,
closent.
Pas ce
qu'ils
disent —
ce qu'ils
font. Le
test :
simulez
un appel
à froid,
notez le
pitch,
mesurez
la
conversion.

vous en
êtes. Et
surtout,
ce qu'il
faut faire
pour
passer au
palier
suivant
sans
recruter.

email : 6
dimensions
analysées,
plan
commercial
30 jours,
méthode
d'amélioration
mesurable.

LE TEST EN 6 QUESTIONS

Six questions. Le miroir de votre force de vente.

La force de vente, ce n'est pas avoir des commerciaux. C'est la capacité à transformer un prospect en client avec méthode, régularité, performance. Le piège, c'est d'avoir des vendeurs sans système — et de tout miser sur leur talent individuel.

Je commence le test →

Sans engagement · Aucun email requis pour le résultat freemium

Recevez votre diagnostic force de vente complet (10 pages)

Le test est gratuit. Le diagnostic complet analyse 6 dimensions de votre force de vente et propose un plan de montée en performance commerciale. Livré par email.

AUDIT 6 DIMENSIONS

Pitch structuré, traitement des objections, mesure de performance, formation continue, suivi post-RDV, revue de pipe. Note de maturité pour chaque dimension.

VOTRE 02 MATURITÉ COMMERCIALE

Le diagnostic identifie où votre force de vente performe — et où elle laisse de l'argent sur la table. L'écart entre les deux = votre chantier prioritaire.

PLAN DE PERFORMANCE 30 JOURS

Plan d'action priorisé : 1 pitch signature, 1 guide d'objections, 1 process de relance. Pas une révolution — une structuration.

04 MÉTHODE D'AMÉLIORATION

Méthode pour faire progresser chaque commercial. Avec un plan de formation type et 3 KPIs prioritaires par profil.

20+

ANS DE
TERRAIN

200+

DIAGNOSTICS
POSÉS

0

FILLER
CORPORATE

100%

PERSONNALISÉ

**Un test, c'est un premier miroir.
Un diagnostic complet, c'est le plan d'action.**

Si vous voulez aller au-delà du score, le formulaire est juste au-dessus. Sinon, vous pouvez aussi :

[Faire un questionnaire](#)

[Échanger avec Christophe →](#)



Conseil, création et
activation des marques
qui veulent avancer.

LE SITE

[Accueil](#)

[L'agence](#)

[Nos solutions](#)

[Nos outils](#)

[Actualité](#)

[Contact](#)

CONTACT DIRECT

christophe@cprint-communication.com

06 50 19 17 26

256 chemin du Bigout
69210 Éveux
France